

Tagesordnung



Beginn 09.03.2021 10:00
Ende 09.03.2020 11:30
Ort Online, GoToMeeting

Außenwirtschaft

Web-Event „Exportfinanzierung für Subsahara Afrika– wo hilft die Hermesdeckung?“

Aktuell fällt es den Kunden in Afrika nicht leicht, lokale Finanzierungsquellen für Maschinen zu erschließen. Daher suchen diese die Lösung beim Lieferanten. Wie lassen sich solche Erwartungen auf Exportfinanzierung mit der Hermesdeckung erfüllen? Eva Roesler, Leitung des Kompetenzzentrums für deutsche Exportfinanzierungen - Nairobi, berichtet aus ihrer Praxis.

Die Veranstaltung richtet sich an Maschinenbauer mit regelmäßigen Lieferungen oder Einzelprojekten, die Finanzierungs-Alternativen zur Standardzahlungsbedingungen suchen.

ab 09:45 **Eröffnung des virtuellen Meetingraumes**

10:00 **Begrüßung**

Dr. Susanne Engelbach, VDMA Außenwirtschaft

TOP 1 **Sub-Sahara Afrika – Zahlen und Einschätzung**

Friedrich Wagner, VDMA Außenwirtschaft

TOP 2 **Von Zahlungsbedingungen zur Finanzierung**

Dr. Susanne Engelbach, VDMA Außenwirtschaft

- Finanzierungstypen, für Hermes geeignete Zahlungsbedingungen
- Für welche Kunden-Projekte eignet sich ein Finanzierungsangebot?
- Zusammenarbeit mit Banken

Kontakt Dr. Susanne Engelbach
Telefon +49 69 6603-1446
E-Mail susanne.engelbach@vdma.org

TOP 3 Grundlagen der Hermesdeckung

Kirstin Ulrike Hoeren, Firmenberaterin für Exportkreditgarantien
Euler Hermes Kreditversicherungen

- Welche Risiken kann man absichern?
- Wo hat ein Hermes-Antrag Chancen? (Länderrisiko, Besteller Risiko)
- Antragstellung und Beratung

TOP 4 Hermesgedeckte Geschäfte in Afrika

Eva Roesler, Leitung des Kompetenzzentrums für deutsche Exportfinanzierungen,
Delegation of German Industry and Commerce for Eastern Africa

- Wie wird die Hermesdeckung in Afrika genutzt?
- Wo kann die Finanzierungsexpertin vor Ort helfen?
- Typische Fragen vor Ort

TOP 5 Fragen und Diskussion anhand eines Fallbeispiels

Alle Referenten und Teilnehmer

11:30 Ende der Veranstaltung